

ものづくりマッチング商談会in堺とは?

出展企業(買い手)大手・中堅メーカー
発注案件を用意した担当者がブースに待機



発注案件を用意した大手・中堅メーカーの資材・調達担当者がブースを構えて出展します。来場企業の皆様は順に出展企業と商談いただき、自社の技術や製品の売込みを行っていただけます。



来場企業(売り手)皆様
自社の技術や製品を出展企業に売り込み!

■ 商談会の流れ



- ※1 裏面のアプローチシートからアプローチ希望企業を記入の上、申込みをする。
- ※2 アプローチ希望企業に先着順で商談いただくこととなります。会場へはお早めにお越しください。
- ※3 直接面談・電話・資料送付・Eメールなどで個別に商談ください。

フレ 商談会事前セミナー 無料

2時間でわかる!商談を成功させる5つの法則

大手・中堅メーカーとの取引を希望される方々を対象に事前セミナーを開催します。是非ともご参加を!

日時 平成27年6月23日(火) 14:00~16:00

会場 堺商工会議所 2階 大会議室

定員 60名(先着順)

プログラム

《講師》株式会社コスモ経営 代表取締役 大間 清浩 氏
《講演会》

- ① 自社の売上が期待以上に伸ばせない理由を探る
- ② 商談相手は、自社の製品・サービスの何を価値と考えるのか
- ③ 商談は、事前準備で勝負が決まる
- ④ 知りたいことを伝えるプレゼン力を磨く
- ⑤ 商談後のフォローでクロージングを決める

注目!!

無料

来場企業PR交流コーナー

来場企業同士の新たな取引や技術連携および交流を目的としたPRコーナーを設置します。規定のPRシート(公式サイトよりダウンロード)に必要事項を記入の上、事前にお申し込みください。PRコーナーは以下の2つのエリアに区分されますので、ご希望のエリアをご選択ください。



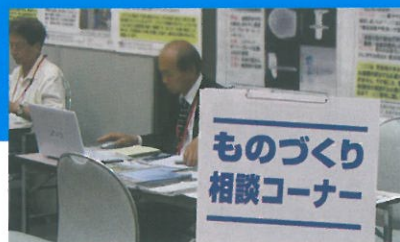
PRシートには…

- ① アピールしたい自社の技術
 - ② 希望する外注先の条件
- を記入していただけます。提出されたPRシートは商談会当日に会場の一角に掲示します。また、サンプルや会社案内を置くこともできますので、是非ご活用ください。

公立大学法人大阪府立大学、(地独)大阪府立産業技術総合研究所、MOBIO(ものづくりビジネスセンター大阪)による無料の技術相談ブースを設置します。

ものづくり相談コーナー

無料



当日は、各施設・機関の技術連携スタッフや職員がブースに常駐し、業務内容や取り組み事例等もご紹介しますので、是非、ご活用ください。

大阪府立大学

多様化するものづくり中小企業の研究開発を支援するために、工学研究科教員が中心とした高度専門的組織として、ものづくりイノベーション研究所を設立。ものづくりに必要な世界最先端基盤技術の研究に基づき、技術のみならず人材育成まで含めた総合的、かつ効率的な支援を行っています。

大阪府立産業技術総合研究所

技術相談、依頼試験、機器開放、企業との共同研究などを通じて、中小企業が抱える様々な技術的課題の解決に取り組んでいます。ニーズに柔軟に対応するため、オーダーメイドの支援業務や簡素な手続きでスピーディーに行う簡易受託研究制度など、多様なサービスで技術支援の幅を広げています。

ものづくりB2Bネットワーク/ MOBIO(ものづくりビジネスセンター大阪)

小ロットや試作品製作、難加工の依頼先探しなどものづくりのお困りごとを、金融機関と大阪府が連携して、大阪関西を中心に全国のものづくり企業を探索ご紹介いたします。またMOBIOでは、知的財産をはじめ、ものづくりに関する様々なご相談を承っています。

商談会 成功の秘訣

(過去の参加者の声より)

- 事前に出品企業の発注案件を十分に調べた。
- 技術者と営業(決定権を持つ)の2名で商談した。
- 商談終了後にも連絡を取るなどアプローチを行った。

当日持参した方がいいもの

- 名刺:50枚程度(商談希望企業の数による)
- 自社の会社案内(企業概要、取引実績などが記載されたもの)
- 工場、設備概要(設備内容、規模、写真など)
- 加工部品概要(写真、サンプルなど)